

Operativa da aprile 2023,, la sede Hyva di Carpi, guidata da Gian Marco Fulgeri, seguirà il business dei sistemi di ribaltamento idraulici, dei ganci e delle ralle



HYVA

A PRESA DIRETTA

Con la nuova filiale di Carpi Hyva intende consolidare la propria presenza nel segmento dei sistemi di ribaltamento idraulici e delle soluzioni complementari al trasporto, quali ganci e ralle

H yva punta al mercato italiano. E lo fa crescendo e ampliando la propria presenza diretta, affiancando alla sede H.C.E. Hyva Capital Equipment di Reggio Emilia una nuovissima sede a Carpi, dalla quale verrà gestita direttamente sia la commercializzazione che tutti i servizi inerenti i sistemi e i prodotti legati alla business unit dei tipping system, dei ganci e delle ralle. Operativa da aprile 2023, la nuova fi-

liale Hyva di Carpi è guidata da Gian Marco Fulgeri, country manager Italia nonché responsabile commerciale della filiale. “La location di Carpi è strategica sotto molti punti di vista” ci spiega subito Fulgeri, che entra nel vivo della nuova filiale. “Siamo all’interno di un grosso polo logistico molto ben servito a livello di servizi e di trasporti, cosa che ci consente di seguire tutte le richieste dei clienti in maniera tempestiva. Inoltre Carpi è molto vicino

a Reggio Emilia, dove ha sede l'altra filiale di Hyva, H.C.E. Hyva Capital Equipment, che segue la business unit lifting&loading (ossia principalmente i diversi tipi di gru proposti da Hyva, ndr), vicinanza che ci permette di sviluppare sinergie strategiche”.

UN INIZIO SCOPPIETTANTE

La nuova filiale di Carpi eredita un giro d'affari già ben avviato, con un fatturato di 2 milioni di euro e rap-

porti stabili con i principali OEM di allestimenti italiani, ai quali fornisce le proprie soluzioni di sollevamento come primo equipaggiamento. “Siamo in grado di fornire soluzioni complete per il ribaltamento degli allestimenti, dai cilindri all'impianto idraulico, con kit plug&play. Inoltre da Carpi siamo in grado di spedire ricambi in 24 h: il nostro magazzino ricambi è molto ampio ben fornito, e si interfaccia costantemente con quello centrale europeo del Gruppo, posto a Cracovia, e delle altre filiali commerciali. Essendo Hyva costruttore sia dei cilindri che di quasi tutto l'impianto idraulico, va da sé che la disponibilità dei ricambi è sempre molto elevata e questo ci permette di garantire consegne rapide” prosegue Fulgeri. “Quindi da Carpi seguiamo la commercializzazione, il supporto all'installazione e l'assistenza post vendita di cilindri frontali e sotto-cassa (per applicazioni sia industriali che agricole), dei sistemi completi di ribaltamento che in Hyva vengono chiamati wet kit, e dei ganci scarrabili. Seguiamo direttamente gli OEM che montano i nostri prodotti, tra cui Mantella, Gervasi, Cantoni, TecnoKar e molti altri”.

LA REALTÀ HYVA A CARPI

Quella di Carpi è una nuova realtà commerciale ma con caratteristiche già da filiale ben avviata: tre persone in organico, con un back office e un



Stefano Saracino, responsabile di magazzino di Hyva Italy. Il magazzino occupa 2/3 dei 400 mq complessivi della filiale di Carpi

responsabile di magazzino, 400 metri quadri complessivi di cui il 75% dedicati allo stock dei ricambi, già per il 2024 è prevista l'assunzione di altre due figure per l'ampliamento della parte commerciale. L'obiettivo a medio termine è di creare un team di circa 10 persone. A livello di assistenza, Hyva si avvale di una rete di officine qualifi-

HYVA A GIS 2023

In occasione di GIS 2023 Hyva presenterà diverse novità che si rivolgono al settore del sollevamento e della cantieristica in generale. La manifestazione sarà infatti il palcoscenico per il debutto dell'eCylinder, una soluzione che Hyva ha sviluppato per rispondere al trend della completa elettrificazione dei veicoli commerciali e industriali sui quali i suoi cilindri saranno chiamati ad operare. Ovviamente Hyva non è nuova a soluzioni che guardano alle esigenze di elettrificazione che si stanno manifestando in maniera trasversale in tutti i settori in cui opera (dal sollevamento al marittimo al waste management): non

a caso ha sviluppato l'ePowerBox, un sistema di ricarica compatibile con tutti i suoi prodotti (sistemi di ribaltamento idraulici, sistemi per la raccolta rifiuti, sistemi scarrabili e skiploader), ma fin da Bauma 2019 Hyva è attiva sul fronte elettrificazione. Fu infatti nel 2019 che a Monaco presentò la sua prima gru elettrica Kennis e-Power crane (16-R) completamente elettrica. Accanto al nuovo eCylinder, a GIS saranno presentati anche una serie di nuovi cilindri caratterizzati da un'elevata pressione di esercizio contenuta in dimensioni molto compatte. Non mancherà, infine, una rappresentanza dei ganci da traino.



Margherita Citro, responsabile back office di Hyva Italy

cate che seguono i servizi di aftersales e aftermarket, mentre per la gestione dei ricambi presto sarà disponibile anche un servizio di e-commerce. Per i clienti, inoltre, è disponibile un comodo configuratore on line (<http://tipper.hyva.com>) multilingua.

IL CORE BUSINESS DEI WET KIT

Le soluzioni di ribaltamento idrauliche sono uno dei principali business della nuova filiale di Carpi. L'offerta è davvero vasta e completa, in grado di fornire sia singole componenti che interi sistemi. Si va dai cilindri Hyva Alpha per applicazioni frontali a quelli sottoscocca, per passare da prese di forza (PTO), pompe, valvole di ribaltamento e generiche, serbatoi dell'olio, comandi aria, fino a giungere a tubi flessibili ad alta e a bassa pressione, attacchi e guarnizioni nonché adatta-

tori ad alta e a bassa pressione. Facile capire come Hyva sia in grado, con una gamma di componenti di tale entità, di fornire un servizio di customizzazione del sistema di ribaltamento. A questo si affianca l'offerta dei wet kit completi, specifici per una data applicazione che Hyva segue sino all'installazione sul veicolo. La gamma è suddivisa in wet kit per semirimorchi ribaltabili, wet kit per autocarri a cassone ribaltabile, wet kit per semirimorchi con pianale scorrevole, per gas e liquidi, wet kit per semirimorchi ribaltabili e con pianale scorrevole e wet kit per semirimorchi con refrigeratore olio per gas e liquidi.

UN ESEMPIO DI WET KIT

Giusto per dare un'idea diretta dell'offerta Hyva, consideriamo il wet kit per semirimorchi ribaltabili. Efficienza, peso contenuto, ciclo di ribaltamento



Gian Marco Fulgeri,
Country manager Italia e responsabile commerciale di Hyva a Carpi

breve e sicurezza sono i principi chiave cui Hyva si attiene nel configurare questo wet kit per i propri clienti, procedendo all'ottimizzazione di capacità, portata e pressione operativa dell'olio. Una vasta gamma di pompe di diverse dimensioni a ingranaggi e a pistoni consente di selezionare il wet kit più adatto per ogni tipo di autocarro, cambio e PTO. Hyva offre inoltre una gamma completa di serbatoi dell'olio in acciaio e alluminio che si adattano alle diverse posizioni di montaggio sul telaio oppure si possono montare dietro la cabina. La progettazione offerta da Hyva garantisce forme ottimizzate e un eccellente rapporto fra dimensioni e volume, in modo da occupare il minor spazio possibile. Le valvole di ribaltamento Hyva HT sono progettate appositamente per le applicazioni di ribaltamento, offrendo elevati valori di portata per ridurre la durata dei cicli di ribaltamento e l'usura delle pompe, prolungando così la durata di tutto il sistema. A tutto questo poi gli esperti Hyva abbinano il cilindro della gamma Alpha più adatto, andando così a chiudere e armonizzare tutto il sistema, garantendo sicurezza, efficienza e TCO contenuti. ■

HYVA NEL MONDO

Fondata nel 1979, Hyva detiene il 40% del mercato mondiale dei sistemi per sollevamento di vasche e ribaltabili su veicoli industriali ed è tra i maggiori player nel settore degli allestimenti, fornendo una gamma di prodotti che spazia dai cilindri idraulici per comprendere gru retrocabina e per rimorchi, nonché marine e per applicazioni speciali, sistemi scarrabili e skiploader, sistemi e attrezzature per la raccolta dei rifiuti urbani, componenti per veicoli industriali quali ganci e ralle, senza dimenticare tutti i servizi inerenti tali prodotti, dall'assistenza alle possibilità legate a digitalizzazione e connettività grazie a Hyva Smart, e al processo di elettrificazione dei prodotti stessi. Con 14 siti produttivi nel Mondo, 6 centri R&D, e 30 filiali commerciali dirette, oltre 3.500 persone operano in più di 100 Nazioni seguendo oltre 20.000 clienti. Il fatturato del Gruppo si attesta su più di 700 milioni di dollari.